AGP

Panduan Modul AGP (Achievement, Growth & Progress)

Lokasi Modul :

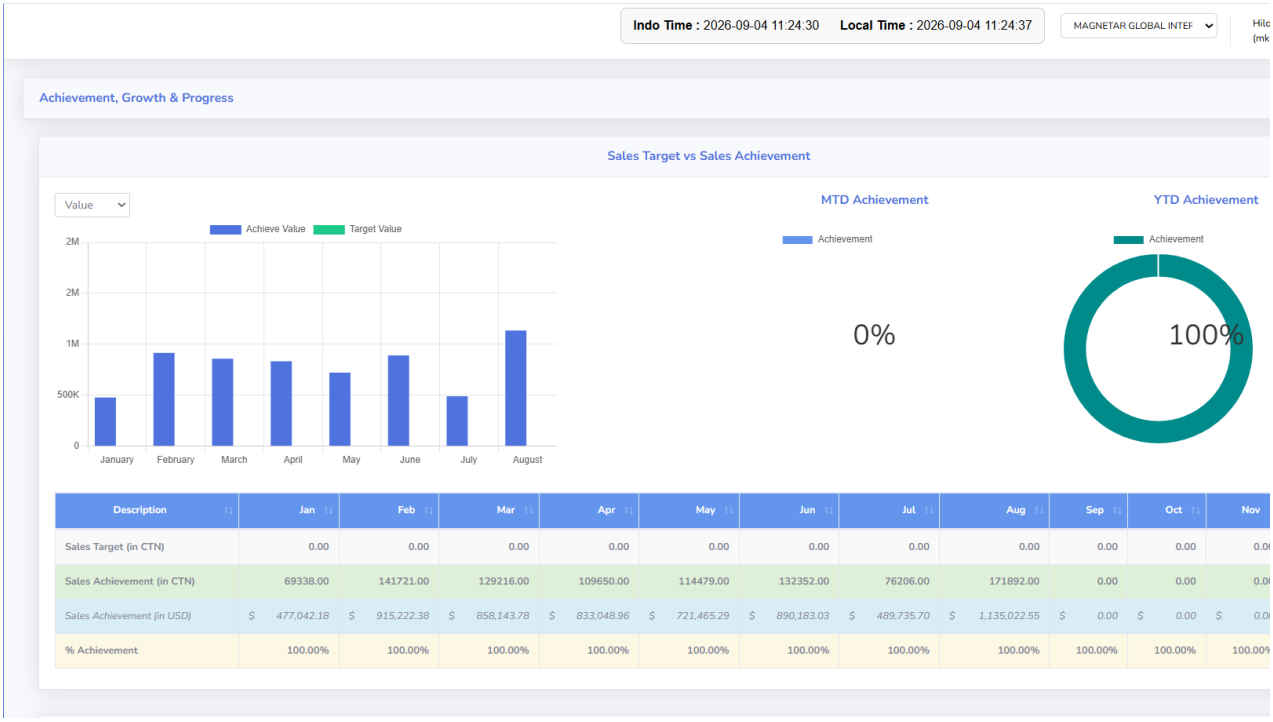
`soApp` > `AGP`

Modul Achievement, Growth & Progress (AGP) digunakan untuk memantau pencapaian dan pertumbuhan penjualan dalam suatu periode. Informasi yang ditampilkan meliputi perbandingan Sales Target dan Sales Achievement, persentase pencapaian MTD dan YTD, serta pertumbuhan penjualan berdasarkan Value dan Quantity.

1. ### Tampilan utama AGP

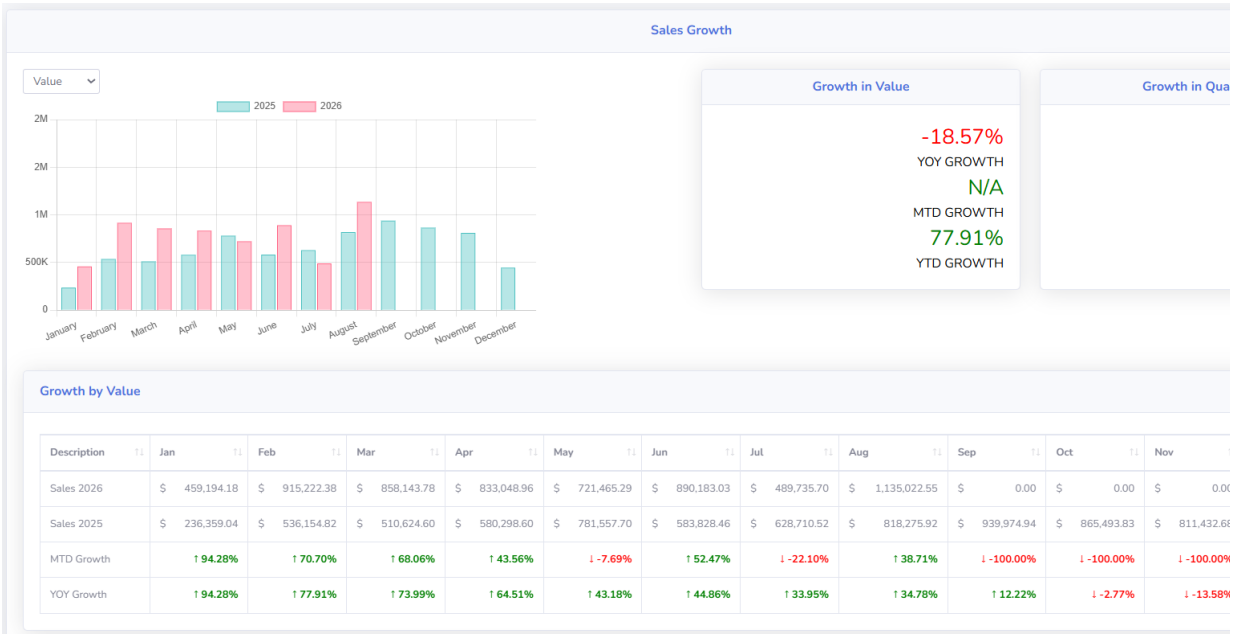
   Halaman Achievement, Growth & Progress menampilkan informasi performa penjualan dalam bentuk grafik, persentase, dan tabel. Secara umum, halaman AGP terbagi menjadi dua bagian utama:

   - **Sales Target vs Sales Achievement**
     Sales Target vs Sales Achievement digunakan untuk membandingkan target penjualan dengan pencapaian penjualan yang telah tercatat. Informasi ditampilkan dalam bentuk:
     - Grafik Sales Target dan Sales Achievement, menampilkan perbandingan antara nilai target penjualan dan hasil penjualan pada setiap bulan.
     - MTD Achievement, menampilkan persentase pencapaian penjualan pada periode bulan berjalan.
     - YTD Achievement, menampilkan persentase pencapaian penjualan secara kumulatif dalam periode tahun berjalan.
     - Tabel pencapaian penjualan setiap bulan, menampilkan rincian target dan pencapaian penjualan dari bulan Januari sampai Desember.



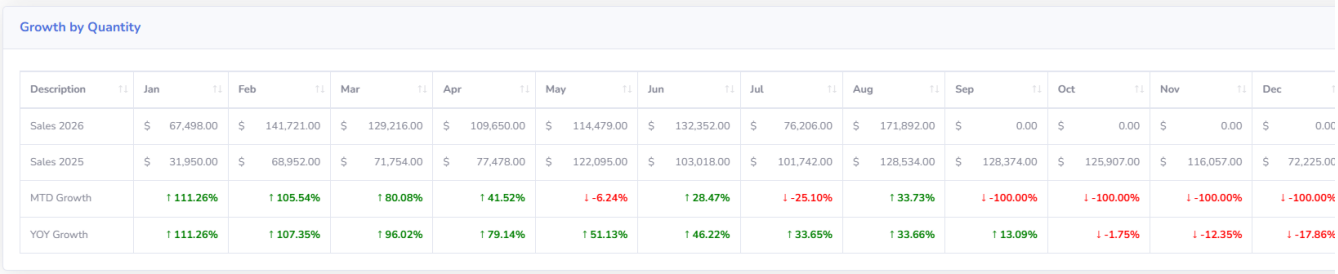
- **Sales Growth**
  Sales Growth digunakan untuk melihat perkembangan dan pertumbuhan penjualan dengan membandingkan data dari dua periode tahun. Grafik Sales Growth menampilkan perbandingan penjualan setiap bulan antara tahun berjalan dengan tahun pembanding. Informasi ditampilkan dalam bentuk:
  - Grafik Growth in Value
    Growth in Value menampilkan persentase pertumbuhan penjualan berdasarkan nilai penjualan. Bagian ini memiliki tiga indikator:

    - YOY GROWTH: YoY (Year-over-Year) digunakan untuk membandingkan performa suatu periode dengan periode yang sebanding pada tahun sebelumnya.
    - MTD GROWTH: menampilkan pertumbuhan berdasarkan periode bulan yang sedang dihitung.
    - YTD GROWTH: Menampilkan persentase pertumbuhan kumulatif dari awal tahun sampai periode yang sedang
      dihitung.



- **Grafik Growth in Quantity**
  Growth in Quantity menampilkan persentase pertumbuhan penjualan berdasarkan jumlah atau quantity produk. Sama seperti Growth in Value, bagian ini menampilkan:
  - YOY Growth
  - MTD Growth
  - YTD Growth

  Perbedaannya adalah:
  - Growth in Value = berdasarkan nilai penjualan
  - Grafik Growth in Quantity = berdasarkan jumlah produk yang terjual



2. Tips & Catatan Penting

- Gunakan Filter untuk menampilkan data berdasarkan Regional dan periode tahun yang diperlukan.
- Bandingkan Sales Target dengan Sales Achievement untuk melihat perkembangan terhadap target penjualan.
- Perhatikan MTD Achievement untuk melihat pencapaian pada periode bulan berjalan.
- Perhatikan YTD Achievement untuk melihat pencapaian secara kumulatif selama tahun berjalan.

- Gunakan Growth in Value untuk melihat pertumbuhan berdasarkan nilai penjualan.
- Gunakan Growth in Quantity untuk melihat pertumbuhan berdasarkan jumlah produk.
- Perhatikan indikator hijau dan merah pada tabel Growth untuk mengetahui peningkatan atau penurunan.
- Bandingkan data tahun berjalan dan tahun sebelumnya untuk melihat tren perkembangan penjualan.

Revision #3
Created 2 October 2026 08:23:01 by Sayu
Updated 5 October 2026 02:57:35 by Sayu