

Wilayah Penjualan

Panduan Modul: Wilayah Penjualan (Sales Regional)

Lokasi Modul

Penjualan > Wilayah Penjualan

Tujuan Modul

Modul **Wilayah Penjualan (Sales Regional)** adalah alat untuk mengelola data induk (*master data*) yang berkaitan dengan wilayah atau teritori penjualan. Tujuannya adalah untuk mendefinisikan area geografis penjualan, melihat, dan mengelompokkan pelanggan berdasarkan wilayah mereka. Pengaturan ini sangat penting sebagai dasar untuk laporan dan analisis penjualan per wilayah.

1. Tampilan Utama (Daftar Wilayah Penjualan)

Halaman utama modul ini menampilkan daftar semua wilayah penjualan yang telah dibuat beserta pelanggan yang masuk di dalamnya.

No.	Regional Code	Regional Description	Customer
1.	00 (Salesman Not Setting)	International	MAGNETAR GLOBAL INTERNATIONAL SINGAPORE PTE., LTD (MGIPIH)
2.	100704 (Salesman Not Setting)	Madun	Almas Jaya.Cv-Madun,Nikmatnya Sedekah,Ud-Madun
3.	100712 (Salesman Not Setting)	Kadiri	Panca Arta Niaga.Cv-Malang
4.	100707 (Salesman Not Setting)	Banyuwangi	Arjuna-Banyuwangi
5.	100709 (Salesman Not Setting)	Probolinggo	Sri Rejeki.Ud-Probolinggo
6.	100311 (Salesman Not Setting)	Malang	Azza Marketing-Malang,Dayam,Bp-Malang,SBR Group-Malang,Sumber Lestari Makmur-Malang
7.	100307 (Salesman Not Setting)	Jember	Anugrah,Ud-Jember,Putra,Ud-Jember
8.	100101 (Salesman Not Setting)	Salatiga	Mega Makmur.Cv-Semarang
9.	100106 (Salesman Not Setting)	Klaten	Sumber Pangan Girisido,Pt-Klaten
10.	100210 (Salesman Not Setting)	Bantul	Lautan Berkah.Cv-Bantul
11.	100301 (Salesman Not Setting)	Blora	Subur Jaya,Ud-Blora
12.	100307 (Salesman Not Setting)	Semarang	Sindoro Satriatama, PT - Semarang,Sindoro Satriatama,PT - Boyolali
13.	100310 (Salesman Not Setting)	Semarang	Laras Citra.Cv-Semarang
14.	100403 (Salesman Not Setting)	Pemalang	Abadi Sojahara,Ud-Pemalang
15.	100410 (Salesman Not Setting)	Jogjakarta	Laras Citra.Cv-Jogjakarta
16.	100101 (Salesman Not Setting)	Bandung	Haide Mandiri,Pd-Bandung
17.	100105 (Salesman Not Setting)	Sukabumi	Prima Centre-Sukabumi,Sragen Snack-Sukabumi
18.	100105 (Salesman Not Setting)	Bogor	Dwi Anugrah Jaya.Cv-Bogor,Rancage.Cv-Bogor
19.	100113 (Salesman Not Setting)	Cianjur	Hendrik,Toko-Cianjur
20.	100117 (Salesman Not Setting)	Bogor	Reza Abadi,Ud-Bogor,Duta Jaya Abadi.Cv-Bogor,Adhitya Ary Utama,PT (TF)-Bogor,Duta Jaya Sentosa,PT-Bogor,Muhtar,TK-Bogor,Jaya Abdi,TK (TF)-Bogor

Penjelasan Tampilan

Halaman ini adalah pusat untuk melihat dan mengelola semua data wilayah penjualan.

- **Filter:** Anda dapat mencari wilayah spesifik menggunakan bilah pencarian berdasarkan `Regional Code`.
- **Daftar Wilayah:** Tabel di bawahnya menampilkan semua wilayah penjualan yang ada.

Penjelasan Kolom


- **Regional Code:** Kode unik untuk setiap wilayah penjualan (contoh: SA0104, SA0207).
- **Regional Description:** Nama atau deskripsi dari wilayah tersebut (contoh: Madiun, Banyuwangi, Malang).
- **Customer:** Daftar pelanggan yang termasuk dalam wilayah penjualan tersebut.

Fungsi Tombol

- **New:** Tombol utama untuk membuat data Wilayah Penjualan yang baru.
- **Delete:** Untuk menghapus data wilayah penjualan yang telah dipilih.

2. Langkah-langkah Mengelola Wilayah Penjualan

Langkah 1: Membuat Wilayah Baru

Dari Tampilan Utama, klik tombol **New** untuk membuka form pembuatan wilayah baru. 

Langkah 2: Mengisi Detail Wilayah

Pada form yang muncul (tidak ditampilkan di gambar), Anda akan diminta untuk mengisi **Regional Code** (kode unik untuk wilayah) dan **Regional Description** (nama wilayah, contoh: Surabaya, Malang, Jakarta Pusat).



Regional Code * :

Regional Description * :

Langkah 3: Menambahkan Pelanggan ke Wilayah

Setelah wilayah didefinisikan, Anda akan dapat mengasosiasikan atau menambahkan pelanggan ke dalam wilayah tersebut. Proses ini memastikan setiap pelanggan terpetakan dengan benar.




Customer * :

012901-Abdul Malik Habibi,Bp-Gresik-[Jl Raya Bambe KM 19 Driyorejo Gresik
UMSCC00108-Anang Fauzi,Bp-Surabaya-[Surabaya]
UMSCC00100-Arief Priyadi-[Surabaya]
11760-Ausasiaworld PTY LTD-[Suite 7 Level 1 54 Angove Street North Perth V
UMSVC0000163-DAMAI RUKUN BERSAMA-[JL PESING KUNING NO 30D JAKA
UMSVC0000367-DAVINDO ANUGRAH UNGGUL-[RUKO KLAMPIS MEGAH BLOK
UMSCC00101-DUTCH THERMAL ENGINEERING-[Jl Tengsaw Tarikolot Kec Citei
UMSCC00118-Edy Sutanto-[Bambe Rt 18 Rw 05 Driyorejo Gresik]
UMSVC0000341-INTERTEK UTAMA SERVICES-[Jl Raya Bogor Km 28 RT 0040;
VP0001289-KINTETSU WORLD EXPRESS INDONESIA-[Jl Raya Juanda No 1 G
UMSCC00126-LESTARI HANDAYANI-[Wisma Pungging Permai BD 03 Tunggal
11772-Mohannad Jarrar Cf-Jordan-[Al Loaloaya ST Tela a Al Ali]
UMSCC00098-Mondelez Indonesia Manufacturing,PT-[South Quarter Tower B
UMSCC00103-Mondelez Indonesia Manufacturing,PT-[South Quarter Tower B
UMSCC00094-Muchlisin, Bp - Krian-[Ketarungan Rt 6 Rw 1 Krian Sidoarjo]

>> <<

Langkah 4: Menyimpan Wilayah Baru

Simpan data untuk membuat wilayah penjualan baru. Data tersebut kemudian akan muncul di Tampilan Utama. 

Tips & Catatan Penting

- Pengaturan Wilayah Penjualan ini adalah data master yang penting untuk semua laporan penjualan yang dianalisis berdasarkan area geografis.

- Pastikan setiap pelanggan baru dialokasikan ke wilayah penjualan yang benar agar data penjualan per wilayah menjadi akurat.
- Informasi "(Salesman Not Setting)" yang mungkin muncul pada kolom `Regional Code` bisa jadi menunjukkan bahwa belum ada *salesperson* spesifik yang ditugaskan untuk menangani wilayah atau pelanggan tersebut.

Revision #2

Created 4 August 2025 14:34:42 by Muhammad Ali Akbar

Updated 4 August 2025 14:35:20 by Muhammad Ali Akbar