Sales Program Produk Gratis

Panduan Modul: Sales Program Produk Gratis (Free Item Program)

Lokasi Modul

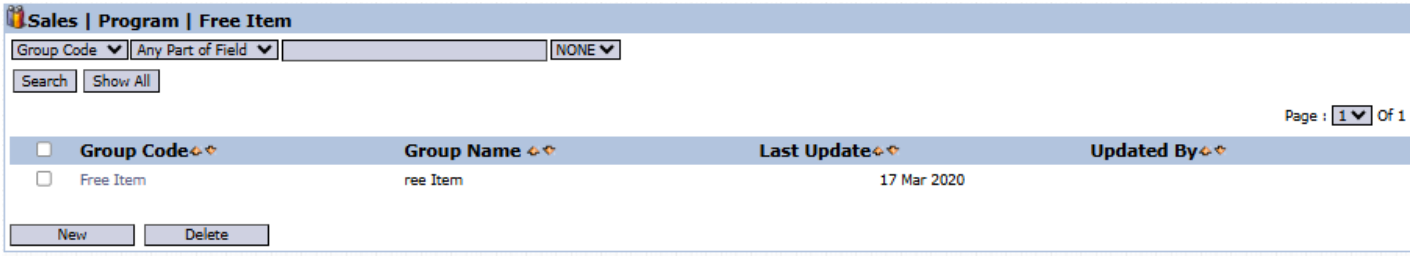
`Penjualan` > `Perjanjian Jual Beli` > `Sales Program Produk Gratis`

Tujuan Modul

Modul **Sales Program Produk Gratis** (*Free Item*) adalah alat untuk membuat dan mengelola program promosi dalam bentuk "hadiah gratis" (misalnya, Beli Produk A sebanyak 10 buah, Gratis Produk B sebanyak 1 buah). Pengaturan yang dibuat di sini akan secara otomatis diterapkan oleh sistem pada saat pembuatan pesanan penjualan (*sales order*) jika syarat dan ketentuan promosi terpenuhi.

1. Tampilan Utama (Daftar Program)

Halaman utama modul ini menampilkan daftar semua program promosi produk gratis yang telah dibuat.



Penjelasan Tampilan

Halaman ini adalah untuk melihat dan mengelola semua program promosi produk gratis yang ada.

- **Filter:** Anda dapat mencari program spesifik menggunakan bilah pencarian berdasarkan `Group Code`.
- **Daftar Program:** Tabel di bawahnya menampilkan ringkasan setiap program, dengan kolom `Group Code`, `Group Name`, `Last Update`, dan `Updated By`.

Fungsi Tombol

- **New:** Tombol utama untuk membuat program promosi produk gratis yang baru.
- **Delete:** Untuk menghapus program yang telah dipilih.

2. Langkah-langkah Membuat Program Produk Gratis

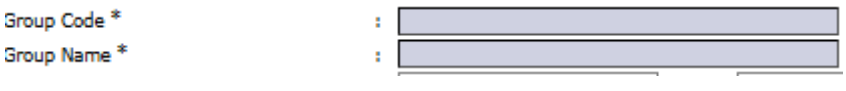
Langkah 1: Membuat Program Baru

Dari Tampilan Utama, klik tombol **New** untuk membuka form **Tambah Produk Gratis**. 

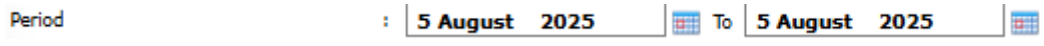
Langkah 2: Mengisi Informasi Umum Program

Isi semua informasi umum di bagian atas form:

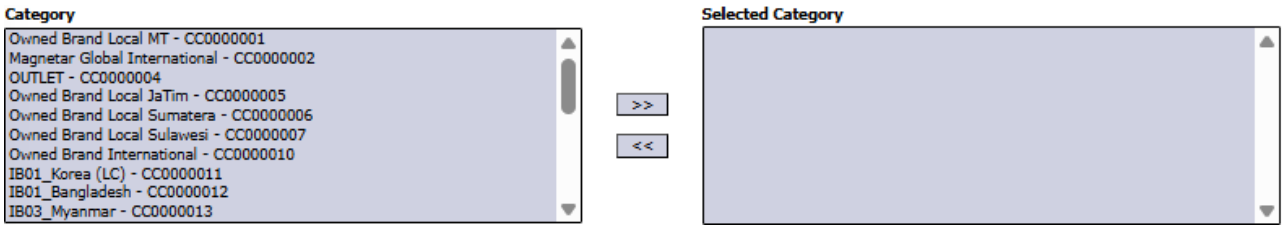
- **Kode Kelompok & Nama Kelompok:** Berikan kode unik dan nama yang jelas untuk program promosi Anda.



- **Periode:** Tentukan tanggal mulai dan berakhirnya periode promosi (contoh: 5 Agustus 2025).



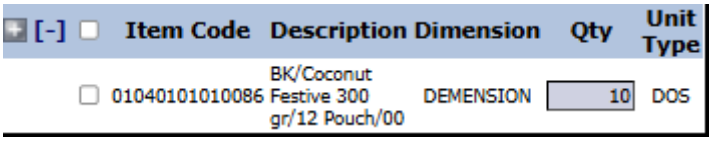
- **Pilihan Kategori:** Pilih target dari promosi ini.



  - `Kategori`: Jika program berlaku untuk kategori pelanggan tertentu.
  - `Pelanggan`: Jika program hanya berlaku untuk pelanggan spesifik.
  - Pindahkan kategori atau pelanggan yang dipilih dari kotak kiri ke kotak `Kategori Terpilih` di kanan menggunakan tombol `>>`.

Langkah 3: Menentukan Syarat Pembelian

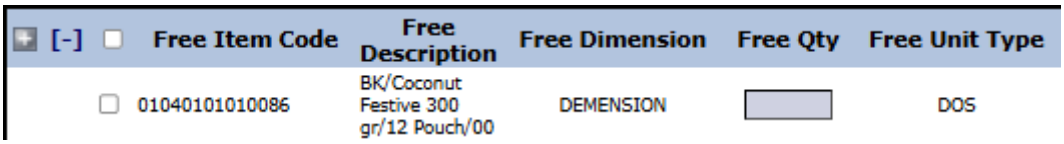
Pada tabel detail pertama (di bawah `Kode Raket`), masukkan produk yang **harus dibeli** oleh pelanggan untuk mendapatkan hadiah. Isi kolom `Kode Barang/Jasa` (kode produk syarat) dan `Qty` (jumlah syarat).



[-]	Item Code	Description	Dimension	Qty	Unit Type
	01040101010086	BK/Coconut Festive 300 gr/12 Pouch/00	DEMENSION	10	DOS

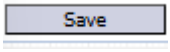
Langkah 4: Menentukan Produk Gratis

Pada tabel detail kedua (di sebelah kanan), masukkan produk yang akan **diberikan sebagai hadiah**. Isi kolom `Kode Produk Gratis` (kode produk gratis) dan `Qty Produk Gratis` (jumlah produk gratis).



[-]	Free Item Code	Free Description	Free Dimension	Free Qty	Free Unit Type
	01040101010086	BK/Coconut Festive 300 gr/12 Pouch/00	DEMENSION		DOS

Langkah 5: Menyimpan Program

Setelah semua detail terisi, klik tombol **Simpan** di bagian kiri bawah untuk menyimpan dan mengaktifkan program promosi ini. 

Tips & Catatan Penting

- Modul ini adalah alat yang kuat untuk mendorong penjualan produk tertentu. Pastikan periode dan syarat promosi sudah diatur dengan benar sebelum disimpan.
- Opsi `Akumulatif` kemungkinan berarti syarat pembelian dapat diakumulasi dari beberapa transaksi selama periode promosi.
- Setelah program ini aktif, sistem akan secara otomatis menambahkan produk gratis ke dalam *Sales Order* jika pelanggan dan produk yang dibeli memenuhi syarat yang telah Anda tetapkan.

Revision #1
Created 5 August 2025 08:31:56 by Sayu
Updated 5 August 2025 08:45:16 by Sayu