

# Sales Program Produk Gratis

## Panduan Modul: Sales Program Produk Gratis (Free Item Program)

### Lokasi Modul

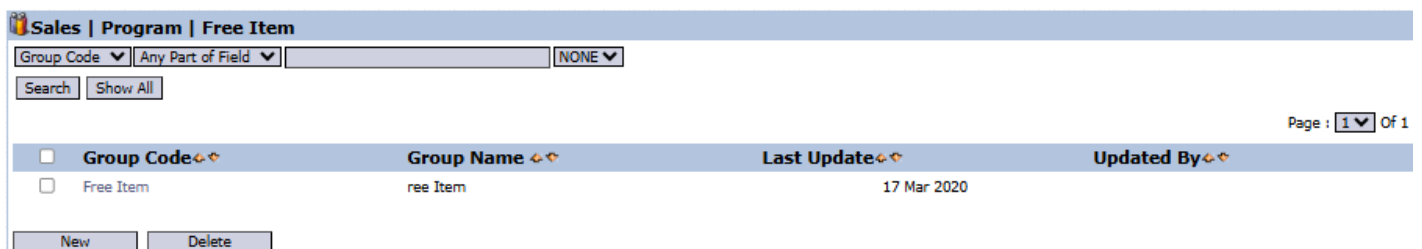
Penjualan > Perjanjian Jual Beli > Sales Program Produk Gratis

### Tujuan Modul

Modul **Sales Program Produk Gratis** (*Free Item*) adalah alat untuk membuat dan mengelola program promosi dalam bentuk "hadiah gratis" (misalnya, Beli Produk A sebanyak 10 buah, Gratis Produk B sebanyak 1 buah). Pengaturan yang dibuat di sini akan secara otomatis diterapkan oleh sistem pada saat pembuatan pesanan penjualan (*sales order*) jika syarat dan ketentuan promosi terpenuhi.

## 1. Tampilan Utama (Daftar Program)

Halaman utama modul ini menampilkan daftar semua program promosi produk gratis yang telah dibuat.



<input type="checkbox"/> Group Code	Group Name	Last Update	Updated By
<input type="checkbox"/> Free Item	ree Item	17 Mar 2020	

### Penjelasan Tampilan

Halaman ini adalah untuk melihat dan mengelola semua program promosi produk gratis yang ada.

- **Filter:** Anda dapat mencari program spesifik menggunakan bilah pencarian berdasarkan .
- **Daftar Program:** Tabel di bawahnya menampilkan ringkasan setiap program, dengan kolom , , , dan .

## Fungsi Tombol

- **New:** Tombol utama untuk membuat program promosi produk gratis yang baru.
- **Delete:** Untuk menghapus program yang telah dipilih.

## 2. Langkah-langkah Membuat Program Produk Gratis

### Langkah 1: Membuat Program Baru

Dari Tampilan Utama, klik tombol **New** untuk membuka form **Tambah Produk Gratis**.

### Langkah 2: Mengisi Informasi Umum Program

Isi semua informasi umum di bagian atas form:

- **Kode Kelompok & Nama Kelompok:** Berikan kode unik dan nama yang jelas untuk program promosi Anda.

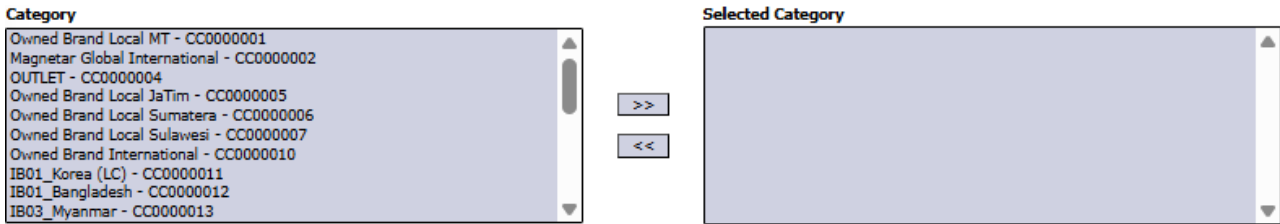
Group Code \* :

Group Name \* :

- **Periode:** Tentukan tanggal mulai dan berakhirnya periode promosi (contoh: 5 Agustus 2025).

Period :  To

## • Pilihan Kategori: Pilih target dari promosi ini.



- **Kategori**: Jika program berlaku untuk kategori pelanggan tertentu.
- **Pelanggan**: Jika program hanya berlaku untuk pelanggan spesifik.
- Pindahkan kategori atau pelanggan yang dipilih dari kotak kiri ke kotak **Kategori Terpilih** di kanan menggunakan tombol **>>**.

## Langkah 3: Menentukan Syarat Pembelian

Pada tabel detail pertama (di bawah **Kode Raket**), masukkan produk yang **harus dibeli** oleh pelanggan untuk mendapatkan hadiah. Isi kolom **Kode Barang/Jasa** (kode produk syarat) dan **Qty** (jumlah syarat).

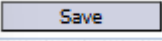
<input type="checkbox"/> [-]	Item Code	Description	Dimension	Qty	Unit Type
<input type="checkbox"/>	01040101010086	BK/Coconut Festive 300 gr/12 Pouch/00	DEMENSION	10	DOS

## Langkah 4: Menentukan Produk Gratis

Pada tabel detail kedua (di sebelah kanan), masukkan produk yang akan **diberikan sebagai hadiah**. Isi kolom **Kode Produk Gratis** (kode produk gratis) dan **Qty Produk Gratis** (jumlah produk gratis).

<input type="checkbox"/> [-]	Free Item Code	Free Description	Free Dimension	Free Qty	Free Unit Type
<input type="checkbox"/>	01040101010086	BK/Coconut Festive 300 gr/12 Pouch/00	DEMENSION		DOS

## Langkah 5: Menyimpan Program

Setelah semua detail terisi, klik tombol **Simpan** di bagian kiri bawah untuk menyimpan dan mengaktifkan program promosi ini. 

## Tips & Catatan Penting

- Modul ini adalah alat yang kuat untuk mendorong penjualan produk tertentu. Pastikan periode dan syarat promosi sudah diatur dengan benar sebelum disimpan.
- Opsi **Akumulatif** kemungkinan berarti syarat pembelian dapat diakumulasi dari beberapa transaksi selama periode promosi.
- Setelah program ini aktif, sistem akan secara otomatis menambahkan produk gratis ke dalam *Sales Order* jika pelanggan dan produk yang dibeli memenuhi syarat yang telah Anda tetapkan.

---

Revision #1

Created 5 August 2025 08:31:56 by Muhammad Ali Akbar

Updated 5 August 2025 08:45:16 by Muhammad Ali Akbar