Potongan Harga Pelanggan

Panduan Modul: Potongan Harga Pelanggan (Customer Discount)

Lokasi Modul

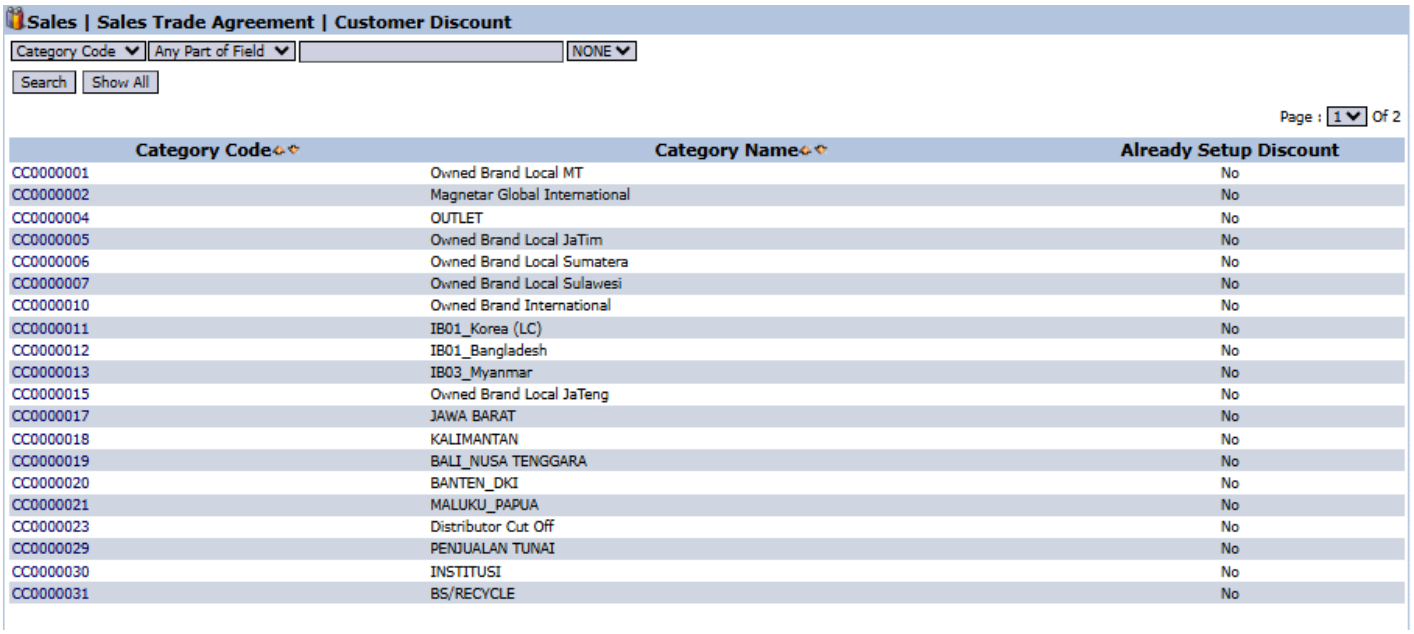
`Penjualan` > `Perjanjian Jual Beli` > `Potongan Harga Pelanggan`

Tujuan Modul

Modul **Potongan Harga Pelanggan** (*Customer Discount*) adalah pusat pengaturan untuk membuat dan mengelola berbagai skema potongan harga (diskon) yang berlaku untuk kategori pelanggan tertentu. Pengaturan yang Anda definisikan di sini akan secara otomatis diterapkan oleh sistem pada saat transaksi penjualan, seperti saat pembuatan *Sales Order* atau Faktur.

1. Tampilan Utama (Daftar Kategori Pelanggan)

Halaman utama modul ini menampilkan daftar semua kategori pelanggan yang ada di sistem, beserta status pengaturan diskon untuk masing-masing kategori.


Sales | Sales Trade Agreement | Customer Discount

Category Code | Any Part of Field | NONE

Search | Show All

Page : 1 Of 2

Category Code	Category Name	Already Setup Discount
CC0000001	Owned Brand Local MT	No
CC0000002	Magnetar Global International	No
CC0000004	OUTLET	No
CC0000005	Owned Brand Local JaTim	No
CC0000006	Owned Brand Local Sumatera	No
CC0000007	Owned Brand Local Sulawesi	No
CC0000010	Owned Brand International	No
CC0000011	IB01_Korea (LC)	No
CC0000012	IB01_Bangladesh	No
CC0000013	IB03_Myanmar	No
CC0000015	Owned Brand Local JaTeng	No
CC0000017	JAWA BARAT	No
CC0000018	KALIMANTAN	No
CC0000019	BALI_NUSA TENGGARA	No
CC0000020	BANTEN_DKI	No
CC0000021	MALUKU_PAPUA	No
CC0000023	Distributor Cut Off	No
CC0000029	PENJUALAN TUNAI	No
CC0000030	INSTITUSI	No
CC0000031	BS/RECYCLE	No

Penjelasan Tampilan

Halaman ini adalah titik awal untuk mengatur diskon per kategori pelanggan.

- **Filter:** Anda dapat mencari kategori spesifik menggunakan bilah pencarian berdasarkan `Category Code`.
- **Daftar Kategori:** Tabel di bawahnya menampilkan semua kategori pelanggan yang terdaftar.
- **Kolom `Already Setup Discount`**: Status yang menunjukkan apakah sudah ada skema diskon yang diatur untuk kategori tersebut. "No" berarti belum ada pengaturan diskon.

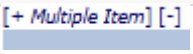
2. Langkah-langkah Mengatur Potongan Harga

Langkah 1: Memilih Kategori Pelanggan

Dari Tampilan Utama, pilih dan klik pada baris `Category Name` yang ingin Anda atur skema diskonnya (contoh: 'Owned Brand Local MT'). Tindakan ini akan membuka form **Edit Customer Discount**.

Langkah 2: Menambahkan Item untuk Diskon

Pada form **Edit**, Anda dapat mengatur diskon untuk setiap produk secara spesifik.

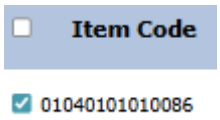
1. Klik tautan `[+] Multiple Item [-]` untuk menambahkan baris baru pada tabel detail. 

2. Ulangi langkah ini untuk setiap produk yang akan dimasukkan ke dalam skema diskon.

Langkah 3: Mengisi Detail Potongan Harga per Item

Pada setiap baris di tabel detail, isi informasi berikut:

- **Item Code:** Masukkan kode produk yang akan diberi diskon.



- **Start Date / End Date:** Tentukan periode berlakunya diskon untuk produk ini.

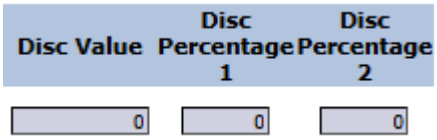


- **Min Qty:** Isi jumlah pembelian minimum (jika ada) untuk mendapatkan diskon.

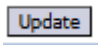


- **Disc Value / Disc Percentage 1 / Disc Percentage 2:** Isi salah satu kolom ini untuk menentukan besaran diskon.

- `Disc Value`: Untuk potongan harga nominal (misalnya: 5000).
- `Disc Percentage 1`: Untuk potongan dalam bentuk persentase (misalnya: 10 untuk 10%).



Langkah 4: Menyimpan Pengaturan

Setelah semua detail diskon untuk semua item diatur, klik tombol **Update** di bagian kiri bawah untuk menyimpan skema diskon untuk kategori pelanggan tersebut. 

Tips & Catatan Penting

- Modul ini memungkinkan Anda untuk menerapkan skema diskon yang berbeda untuk segmen pelanggan yang berbeda (misalnya, diskon untuk distributor berbeda dengan diskon untuk ritel).
- Gunakan tombol `Apply All` di bagian atas untuk menerapkan satu nilai (misalnya, `Min Qty` atau `Disc Percentage 1`) ke semua item dalam daftar secara bersamaan untuk mempercepat proses input.
- Pengaturan diskon yang dibuat di sini akan secara otomatis terhitung pada saat pembuatan **Order Penjualan** dan **Faktur Penjualan** untuk pelanggan dalam kategori yang sesuai.

Revision #1
Created 4 August 2025 14:52:42 by Sayu
Updated 4 August 2025 15:26:15 by Sayu