Laporan Perkiraan Penjualan

Panduan Modul Laporan: Laporan Perkiraan Penjualan (Sales Forecast Report)

Lokasi Modul

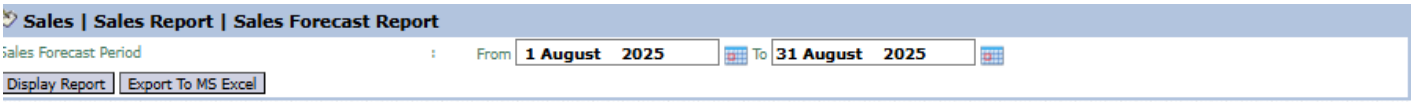
`Penjualan` > `Laporan` > `Laporan Perkiraan Penjualan`

Tujuan Modul

Modul laporan **Laporan Perkiraan Penjualan** (*Sales Forecast Report*) berfungsi untuk menghasilkan laporan analitis yang merangkum data perkiraan penjualan (*forecast*) dan membandingkannya dengan data historis serta data operasional lainnya. Laporan ini memberikan pandangan tingkat tinggi untuk proses perencanaan penjualan dan operasi (*Sales and Operations Planning* - S&OP).

1. Parameter Laporan

Halaman utama modul ini adalah sebuah form sederhana yang berisi parameter tanggal untuk laporan.



Berikut adalah penjelasan untuk setiap parameter:

- **Sales Forecast Period:**

- Tentukan rentang tanggal `From` (Dari) dan `To` (Hingga) untuk mendefinisikan periode laporan yang ingin Anda analisis (contoh: 1 Agustus 2025 hingga 31 Agustus 2025).

2. Langkah-langkah Menghasilkan Laporan

Langkah 1: Mengatur Parameter Laporan

Tentukan rentang tanggal pada kolom `Sales Forecast Period`.

Langkah 2: Menghasilkan Laporan

Setelah parameter diatur, klik salah satu dari dua tombol di bagian bawah:

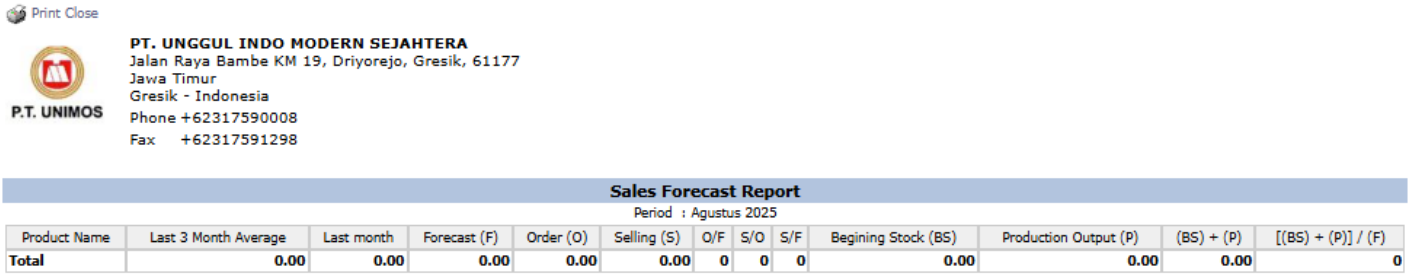
- **Display Report :** Untuk melihat pratinjau laporan langsung di layar Anda.

  Display Report

- **Export To MS Excel :** Untuk mengunduh data laporan dalam format file Excel. Export To MS Excel

3. Contoh Tampilan Laporan

Setelah Anda klik, sistem akan menghasilkan laporan detail seperti berikut, yang merangkum dan menganalisis data *forecast*.



Print Close

P.T. UNIMOS

PT. UNGGUL INDO MODERN SEJAHTERA
Jalan Raya Bambe KM 19, Driyorejo, Gresik, 61177
Jawa Timur
Gresik - Indonesia
Phone +62317590008
Fax +62317591298

Sales Forecast Report

Period : Agustus 2025

Product Name	Last 3 Month Average	Last month	Forecast (F)	Order (O)	Selling (S)	O/F	S/O	S/F	Begining Stock (BS)	Production Output (P)	(BS) + (P)	[(BS) + (P)] / (F)
Total	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0**	**0**	**0**	**0.00**	**0.00**	**0.00**	**0**

- **Penjelasan Laporan:** Laporan ini menampilkan perbandingan antara data penjualan historis, *forecast*, dan data operasional lainnya untuk setiap produk.

- **Kolom-kolom Kunci:**

  - `Product Name`: Nama produk yang dianalisis.

  - `Last 3 Month Average`: Rata-rata penjualan 3 bulan terakhir.

  - `Last month`: Data penjualan bulan sebelumnya.

  - `Forecast (F)`: Jumlah perkiraan penjualan untuk periode yang dipilih.

  - `Order (O)`: Jumlah pesanan penjualan (*Sales Order*) yang masuk.

  - `Selling (S)`: Jumlah penjualan aktual (dari faktur).

  - `Beginning Stock (BS)`: Stok awal periode.

  - `Production Output (P)`: Jumlah hasil produksi.

  - **Kolom Perhitungan**: Kolom-kolom di sebelah kanan (`[BS] + (P)`, `[(BS) + (P)] / (F)`) adalah kalkulasi yang digunakan untuk analisis S&OP, seperti menghitung *coverage days*.

Tips & Catatan Penting

- Laporan ini adalah alat analisis strategis yang sangat penting bagi **Manajemen**, tim **Sales**, dan tim **PPIC**.

- Gunakan laporan ini dalam rapat S&OP bulanan untuk menyelaraskan antara rencana penjualan, kemampuan produksi, dan tingkat persediaan.

- Pastikan data *forecast* telah diunggah dan disetujui, serta semua data transaksi penjualan dan produksi sudah terinput dengan benar untuk mendapatkan hasil analisis yang akurat.

Revision #1
Created 8 August 2025 13:19:50 by Sayu
Updated 8 August 2025 13:25:04 by Sayu