

Laporan Perkiraan Penjualan

Panduan Modul Laporan: Laporan Perkiraan Penjualan (Sales Forecast Report)

Lokasi Modul

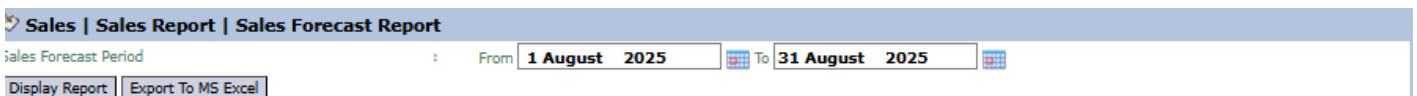
Penjualan > Laporan > Laporan Perkiraan Penjualan

Tujuan Modul

Modul laporan **Laporan Perkiraan Penjualan** (*Sales Forecast Report*) berfungsi untuk menghasilkan laporan analitis yang merangkum data perkiraan penjualan (*forecast*) dan membandingkannya dengan data historis serta data operasional lainnya. Laporan ini memberikan pandangan tingkat tinggi untuk proses perencanaan penjualan dan operasi (*Sales and Operations Planning - S&OP*).

1. Parameter Laporan

Halaman utama modul ini adalah sebuah form sederhana yang berisi parameter tanggal untuk laporan.



Sales | Sales Report | Sales Forecast Report

Sales Forecast Period : From 1 August 2025 To 31 August 2025

Display Report Export To MS Excel

Berikut adalah penjelasan untuk setiap parameter:

- **Sales Forecast Period:**

- Tentukan rentang tanggal **From** (Dari) dan **To** (Hingga) untuk mendefinisikan periode laporan yang ingin Anda analisis (contoh: 1 Agustus 2025 hingga 31 Agustus 2025).

2. Langkah-langkah Menghasilkan Laporan

Langkah 1: Mengatur Parameter Laporan

Tentukan rentang tanggal pada kolom **Sales Forecast Period**.

Langkah 2: Menghasilkan Laporan

Setelah parameter diatur, klik salah satu dari dua tombol di bagian bawah:

- **Display Report** : Untuk melihat pratinjau laporan langsung di layar Anda.

[Display Report](#)

- **Export To MS Excel** : Untuk mengunduh data laporan dalam format file Excel. [Export To MS Excel](#)

3. Contoh Tampilan Laporan

Setelah Anda klik, sistem akan menghasilkan laporan detail seperti berikut, yang merangkum dan menganalisis data *forecast*.

 Print Close



PT. UNGGUL INDO MODERN SEJAHTERA
 Jalan Raya Bambe KM 19, Driyorejo, Gresik, 61177
 Jawa Timur
 Gresik - Indonesia
 Phone +62317590008
 Fax +62317591298

Sales Forecast Report

Period : Agustus 2025

Product Name	Last 3 Month Average	Last month	Forecast (F)	Order (O)	Selling (S)	O/F	S/O	S/F	Begining Stock (BS)	Production Output (P)	(BS) + (P)	[(BS) + (P)] / (F)
Total	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0	0	0	0.00	0.00	0.00	0

- **Penjelasan Laporan:** Laporan ini menampilkan perbandingan antara data penjualan historis, *forecast*, dan data operasional lainnya untuk setiap produk.

- **Kolom-kolom Kunci:**

- **Product Name:** Nama produk yang dianalisis.
- **Last 3 Month Average:** Rata-rata penjualan 3 bulan terakhir.
- **Last month:** Data penjualan bulan sebelumnya.
- **Forecast (F):** Jumlah perkiraan penjualan untuk periode yang dipilih.
- **Order (O):** Jumlah pesanan penjualan (*Sales Order*) yang masuk.
- **Selling (S):** Jumlah penjualan aktual (dari faktur).
- **Beginning Stock (BS):** Stok awal periode.
- **Production Output (P):** Jumlah hasil produksi.
- **Kolom Perhitungan:** Kolom-kolom di sebelah kanan ($[BS] + (P)$, $[(BS) + (P)] / (F)$) adalah kalkulasi yang digunakan untuk analisis S&OP, seperti menghitung *coverage days*.

Tips & Catatan Penting

- Laporan ini adalah alat analisis strategis yang sangat penting bagi **Manajemen**, tim **Sales**, dan tim **PPIC**.
- Gunakan laporan ini dalam rapat S&OP bulanan untuk menyelaraskan antara rencana penjualan, kemampuan produksi, dan tingkat persediaan.
- Pastikan data *forecast* telah diunggah dan disetujui, serta semua data transaksi penjualan dan produksi sudah terinput dengan benar untuk mendapatkan hasil analisis yang akurat.

Revision #1

Created 8 August 2025 13:19:50 by Muhammad Ali Akbar

Updated 8 August 2025 13:25:04 by Muhammad Ali Akbar