

Analisis Margin Bruto

Panduan Modul Laporan: Analisis Margin Bruto (Gross Margin Analysis)

Lokasi Modul

Buku Besar > Laporan > Analisis Margin Bruto

Tujuan Modul

Modul **Analisis Margin Bruto** berfungsi untuk menghasilkan laporan yang menganalisis Laba Kotor (*Gross Margin*), yaitu selisih antara Pendapatan Penjualan dengan Harga Pokok Penjualan (HPP/COGS). Laporan ini adalah alat analisis profitabilitas yang sangat kuat, memungkinkan Anda untuk membedah margin berdasarkan berbagai dimensi seperti pelanggan, produk, dan status pembayaran.

1. Parameter Laporan (Filter)

Halaman utama modul ini adalah sebuah form yang berisi berbagai filter untuk menyesuaikan laporan analisis yang akan dihasilkan.

The screenshot shows the 'General Ledger | Report | Gross Margin Analysis Report' form. It includes the following fields and options:

- Company Name:** PT. UNGGUL INDO MODERN SEJAHTERA
- Warehouse:** UMS, UMS - SUBKON
- Type of Report (Gross Margin Analysis Report):** FINISHED GOOD
- Filter Section:**
 - Customer:** All, Category, Leader, Salesman, Selected
 - By Item Code:** All, Item Code
 - Material Category:** All, Festive
 - Options:** All, Full Paid, only Half Paid/Not Paid
 - Customer Date:** From 1 July 2025 To 31 July 2025
 - Based On:** Invoice
- Buttons:** Display Report, Export To MS Excel XLS, Export To MS Excel CSV

Berikut adalah penjelasan untuk setiap parameter:

- **Warehouse / Type of Report:**

- Pilih **Warehouse** (Gudang) dan **Type of Report** (misalnya, **FINISHED GOOD**) untuk menentukan cakupan awal produk yang akan dianalisis.

- **Customer:**

- Saring data berdasarkan pelanggan dengan berbagai cara: **All** (Semua), **Category** (Kategori Pelanggan), **Leader**, **Salesman**, atau **Selected** (Pelanggan Tertentu).

- **By Item Code / Material Category:**

- Saring data berdasarkan produk, apakah untuk **All** (Semua) produk atau **Item Code** (Kode Produk) tertentu. Anda juga bisa memfilternya berdasarkan **Material Category**.

- **Options:**

- Filter transaksi berdasarkan status pembayarannya: **All**, **Full Paid** (Lunas), atau **only Half Paid/Not Paid** (Belum Lunas/Bayar Sebagian).

- **Customer Date:**

- Tentukan rentang tanggal **From** (Dari) dan **To** (Hingga) untuk mendefinisikan periode analisis (contoh: 1 July 2025 hingga 31 July 2025).

• Based On:

- Menentukan dasar perhitungan, yaitu berdasarkan data **Invoice**.

2. Langkah-langkah Menghasilkan Laporan

Langkah 1: Mengatur Parameter Laporan

Pilih semua kombinasi parameter yang Anda butuhkan pada bagian **Filter** untuk mendapatkan analisis yang spesifik.

Customer	<input checked="" type="radio"/> All	<input type="radio"/> Category	<input type="radio"/> Leader	<input type="radio"/> Salesman	<input type="radio"/> Selected
By Item Code	<input checked="" type="radio"/> All	<input type="radio"/> Item Code			
Material Category	<input checked="" type="radio"/> All	<input type="radio"/> Festive			
Options	<input checked="" type="radio"/> All	<input type="radio"/> Full Paid	<input type="radio"/> only Half Paid/Not Paid		
Customer Date	From	<input type="text" value="1 July 2025"/>		To	<input type="text" value="31 July 2025"/>
Based On	<input checked="" type="radio"/> Invoice				

Langkah 2: Menghasilkan Laporan

Setelah semua parameter diatur, klik salah satu dari tiga tombol di bagian kiri bawah halaman:

- **Display Report:** Untuk melihat pratinjau laporan analisis langsung di layar Anda. **Display Report**
- **Export To MS Excel XLS:** Untuk mengunduh data laporan dalam format file Excel (.xls). **Export To MS Excel XLS**
- **Export To MS Excel CSV:** Untuk mengunduh data dalam format CSV. **Export To MS Excel CSV**

Tips & Catatan Penting

- Laporan ini sangat penting untuk pengambilan keputusan strategis terkait harga jual, fokus produk, dan strategi penjualan.
- Gunakan filter **Customer** dengan opsi **Salesman** untuk mengevaluasi profitabilitas yang dihasilkan oleh setiap tenaga penjual.
- Gunakan filter **By Item Code** atau **Material Category** untuk mengidentifikasi produk mana yang memberikan margin keuntungan tertinggi dan terendah.
- Pastikan data Harga Pokok Penjualan (HPP/COGS) sudah akurat di sistem untuk mendapatkan hasil analisis margin yang valid.

Revision #1

Created 31 July 2025 08:41:16 by Muhammad Ali Akbar

Updated 31 July 2025 08:47:43 by Muhammad Ali Akbar